

# Vejen til forretnings succes

**d60** har udviklet en specialbygget løsning til at understøtte Danske Commodities forretning og vækstrate.

Det betyder, at **Danske Commodities** effektivt kan udbygge deres forretning på nye markeder og forretningsområder.



I takt med at virksomheden vokser, bliver kravene til interne processer og fremtidssikre IT-løsninger samtidigt større. I 2010 blev "Building our Systems: Access to live data anywhere and anytime. Less time searching – more time thinking", skrevet ind som et af de tre hovedmål i Danske Commodities strategi. Samme år blev d60 hentet ind som partner til at løse denne opgave.

Samarbejdet med d60 og udvikling af løsningen er startet i Danske Commodities Gas afdeling. d60 har i dag udviklet et forretningssystem, der understøtter alle forretningsgange – fra handelsregistrering til controlling og fakturering. Det betyder, at alle nu agerer på baggrund af den samme viden, hvilket har reduceret fejlmargenen betydeligt. Samtidig har det automatiseret arbejds gange, strømlinet processer og fjernet meget af det manuelle arbejde.



*"For at sikre at vi implementerer de mest værdiskabende løsninger for Danske Commodities, har det været meget vigtigt for os at komme til at kende både Danske Commodities forretning samt medarbejderne. Derfor har vi også prioriteret at have vores daglige gang på kontoret i Værkmebergsgade. Det daglige samarbejde og sparring har givet både os og Danske Commodities mulighed for at udvikle nogle helt unikke løsninger",* siger Niels Bering Larsen, Business Intelligence konsulent, d60.



*"Vi er gået fra næsten ingen automatik til en næsten fuld automatiseret proces i løbet af det sidste år, og vi forventer at automatisere vores processer yderligere den kommende tid. Inden d60 blev hentet ind som partner, brugte vi en del tid på manuelt at taste vores data ind i Excel-ark, hvilket betød, at det var vanskeligt og tidskrævende at danne sig et samlet overblik. d60 har tilmed været med til at sikre datakvaliteten, så den efterlever vores behov",* fortæller Martin Busekist Kjerkegaard, Gas Trader, Danske Commodities.

Kravet har fra starten været, at løsningen skal underbygge lige netop Danske Commodities forretning, behov og udvikling. Derfor har samarbejdet med konsulenterne fra d60 også været tæt hele vejen igennem. Med en agil udviklingsproces har d60 løbende udviklet og implementeret dele af løsningen. Det betyder, at Danske Commodities hurtigt har fået et system, der kunnet tages i brug, og som efterhånden er udbygget med de behov, der løbende er opstået. Løsningen fra d60 er skræddersyet til Danske Commodities forretning. Og det har haft stor betydning i det daglige arbejde.

Løsningen fra d60 består af to hovedområder: Et handelssystem og en Business Intelligence-løsning. I handelssystemet har Danske Commodities konstant overblik over deres positioner og et fuldt indblik i deres handler, leverancer og kunder. Med Business Intelligence-løsningen kan Danske Commodities optimere deres forretning på baggrund af

automatiserede rapporter med information om blandt andet cashflow, debitorrisiko, lageropgørelser og værdiansættelser på de enkelte handler.

*"Løsningen fra d60 betyder, at vi kan håndtere større datamængder og har en grundlæggende struktur på plads. Det betyder, at vi lettere kan ekspandere til nye markeder og forretningsområder. Vi har et solidt datagrundlag at analysere og optimere vores forretningspotentiale ud fra, således at vi frem over kan fortsætte vores hidtidige vækst",* siger Torben Nordal Clausen, CEO, Danske Commodities.

Samarbejdet med d60 fortsætter i de kommende år, hvor resten af Danske Commodities forretningsområder skal inkluderes i løsningen og opnå samme fordele.



*"Det var vigtigt for os at få en partner ind, der forstod vores forretning, og som kunne levere en dynamisk og skalerbar løsning, der fulgte med udviklingen på nye markeder og forretningsområder. Kravene til løsningen har ændret sig konstant, og her har d60 forstået at følge med og levere en løsning, der fungerer optimalt til lige netop vores forretningsbehov",* påpeger Torben Nordal Clausen, CEO, Danske Commodities.

### Udfordring

Adgang til data, alle steder og altid. Større krav til interne processer og fremtidssikre IT-løsninger til at understøtte vækst.

### Løsning

Et samlet forretningsystem, der giver et konstant overblik over deres positioner og et fuldt indblik i deres handler, leverancer og kunder. Desuden automatiserede rapporter med information om blandt andet cashflow, debitorrisiko, lageropgørelser og værdiansættelser på de enkelte handler.

### Værdi

*"Vi har et solidt datagrundlag at analysere og optimere vores forretningspotentiale ud fra, således at vi frem over kan fortsætte vores hidtidige vækst",* siger Torben Nordal Clausen, CEO, Danske Commodities.

## Om Danske Commodities

Danske Commodities er en danskejet virksomhed med hovedsæde i Aarhus. Virksomheden blev etableret af Henrik Lind i 2004, og er siden vokset til en virksomhed med ca. 110 medarbejdere, 8 forretningsområder og en årlig omsætning på EUR 398 millioner. Danske Commodities hovedforretningsområde er handel inden for elektricitet, gas og klima markedet. Virksomheden opererer i dag i 26 europæiske lande og forventer at ekspandere yderligere de kommende år.

#### d60

Tel. +45 32 11 66 60  
Fax +45 32 11 66 61

Klamsagervej 27  
8230 Åbyhøj

www.d60.dk  
contact@d60.dk

Vesterbrogade 149  
1620 København V